

**HOJA DE VIDA**

ADRIANA VARGAS URIBE

**PERFIL**

Profesional en Administración de Negocios con excelentes relaciones interpersonales dirigido al trabajo en equipo, habilidad para establecer estrategias de negocio orientadas a lograr objetivos comerciales que permitan alcanzar el éxito en proyectos y actividades enfocadas hacia la consecución de resultados; capacidad de análisis en temas económicos y administrativos, liderazgo y creatividad. Facilidad de expresión oral y escrita. Importante experiencia en el área comercial, administración, implementación de proyectos, manejo de personal, planeación y negociaciones.

**DATOS PERSONALES**

NOMBRE: Adriana Vargas Uribe  
DOCUMENTO DE IDENTIDAD: 37.844.588 de Bucaramanga  
FECHA DE NACIMIENTO (23) de (03) de (1980)  
DIRECCIÓN Carrera 35 No. 53-33 apto 1205  
CELULAR 320-948-5228

**CALIFICACIONES ACADÉMICAS**

**PROFESIONAL**

2016 Universidad de los Andes, Bogota Colombia Especialización  
Alta Gerencia y Liderazgo Estratégico

2010 Universidad de Canterbury, Nueva Zelanda Administradora de Negocios especializada en Sistemas de Información

**TECNICOS**

2002 - 2004 Universidad de Miami, Coral Gables, Miami, FL  
Minor en Comercio Internacional

## **IDIOMA**

Ingles Alto: hablado y escrito

## **EXPERIENCIA LABORAL**

### **Agosto 2015 CAMARA DE COMERCIO DE BUCARAMANGA**

#### **Coordinador de Proyectos Unidad de Desarrollo Empresarial**

Coordinar técnica y administrativamente la ejecución de proyectos de la unidad de Desarrollo Empresarial garantizando el cumplimiento de las condiciones convenidas con cooperantes y empresas beneficiarias. Liderar plan de acción que surja de la elaboración de las Rutas Competitivas de la Región en cada sector intervenido. Estructurar y desarrollar técnica y administrativamente actividades encaminadas a generar dinámicas de cambio de los respectivos sectores. Investigar y conseguir fuentes de proyectos de desarrollo empresarial que requieran formulación de proyectos para acceder a fuentes de financiación locales, regionales, nacionales e internacionales

### **2013 - Enero 2015 HOTEL HOLIDAY INN Bucaramanga, Santander**

#### **Director de Marketing & Sales**

A partir de Agosto 2014 participe en la pre apertura del primer Hotel Holiday Inn en Bucaramanga, realizando estudios y análisis de mercado, desarrollo de estructuras de tarifas, segmentación, entre otros.

Entre mis responsabilidades como Directora Comercial desarrolle la Planificación Estratégica mensual y anual del departamento, Presupuestos de Ventas, Control de Gestión de Ventas, Planificación Estratégica de Marketing, Plan de Medios, manejo con Agencia de publicidad y medios, material de Promoción. Atendí directamente cuentas Corporativas Nacionales e Internacionales, Operadores de Turismo y Agencias Minoristas. Elabore negociaciones Globales (RFI's – RFP's)

Análisis de Mercado para nuevas aperturas de la marca Holiday Inn dentro de Colombia.

Participación en Ferias, Workshops de Turismo, Congresos Nacionales e Internacionales. Relaciones Públicas

### **2011 - 2013 FUCIREC**

(Fundación Santandereana de Cirugía Plástica y Reconstructiva)Clínica La Riviera

Gerente General

Responsabilidad de la gestión diaria de la Fundación. Administración de presupuesto, supervisión de los Departamento de Finanzas y Donaciones, Sistemas de Información Recursos Humanos, Desarrollo de Negocios y Mercado, Esquemas de Gestión Coordinación de aportes públicos y entidades privadas

**2008 - 2010 IHS - Houston Texas**

Director de Operaciones– Energy Group, Américas

Asignada a la Administración del Grupo de Compañías de Petróleo en el Latin America Industry Forum (Foro Industrial de América Latina) para promover la venta de información energética de IHS Energy de manera eficaz a las compañías petroleras más importantes y reconocidas.

Coordinación de reuniones mensuales del foro con representantes legales de la Industria petrolera y energética, servir de enlace para la ejecución de nuevos proyectos y negocios relacionados con la industria latinoamericana.

**Analista de Mercado Energético -- Grupo CERA (Cambridge Energy Research Associates)**

En esta función analítica mis responsabilidades fueron vigilar y hacer seguimiento a la productividad de gas natural de los EE.UU así como la oferta mundial de energía.

Asignada a la investigación sobre el mercado de la energía para pronosticar las tendencias diarias mensuales y anuales claves de la industria, así como la identificación de las actividades estratégicas y las mejores prácticas para ayudar a nuestros clientes en la gestión de riesgos de los productos básicos, rentabilidad de las inversiones y tomar decisiones de entrada o salida del segmento.

Elaboración de informes sobre las tendencias del mercado energético utilizando habilidades avanzadas en Excel, Enerdeq Desktop International y otro software estadístico incluyendo International GIS.

**2005 – 2008: Baker Hughes \_Gaffney, Cline & Associates (Asesores) Houston, Texas**

**Analista Técnico/Analista Económico**

Como miembro del Grupo de Técnico de Baker Hughes\_GCA mis responsabilidades iniciales se centraron en la investigación del mercado de petróleo y gas particularmente en los mercados de gas de Suramérica.

Posteriormente, se me asigno gestionar las responsabilidades administrativas del proyecto LA RONDA CARIBE 2007 de USD \$1,5 millones con la Agencia Nacional de Hidrocarburos (ANH) de Colombia.

Responsable de la planificación y control de proyectos, incluyendo el control de presupuestos, proyectando indicadores de negocio, la creación de equipos, y la Administración de Recursos Internos y Externos.

Desarrollo de Nuevos Negocios

Administración de proyectos especiales tales como: Proyecto Pemex para México, Estudio MultiCliente de Gas para el Cono Sur, Ronda Caribe 2007 de la ANH de Colombia, Ronda Colombiana para la Adjudicación de Licencias Costa Afuera

**REFERENCIAS PERSONALES**

ERICH CALDERON MEJIA  
INSUMMA  
GERENTE  
317 7964345

GABRIEL ARDILA  
MARVAL  
DIRECTOR NACIONAL  
MERCATEO Y PUBLICIDAD  
3214862049

OLGA LUCIA BEDOYA  
BANCOLOMBIA  
GERENTE GENERAL  
BANCA PREFERENCIAL  
3187165615

MARIA JULIANA DIMARCO  
DIMARCOS  
GERENTE COMERCIAL  
3144434849